



АНАЛИТИЧЕСКИЙ
КОНЪЮНКТУРНЫЙ
ЦЕНТР

Условия экспортной деятельности. Опрос экспортеров

Февраль 2018

Оглавление

Описание исследования	3
Изменение условий ведения экспортной деятельности за последний год.....	5
Совокупные оценки изменения условий ведения экспортной деятельности.....	5
Оценка изменений условий ведения экспортной деятельности для производственных и посреднических компаний	9
Оценка изменения условий ведения экспортной деятельности в отраслевом разрезе	10
Оценка изменений условий ведения экспортной деятельности в зависимости от опыта ведения внешнеторговых операций.....	11
Основные проблемы экспортеров.....	12
Оценка издержек компаний в 2017 году на оформление документов для осуществления экспортной деятельности	14

Описание исследования

Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации (далее — Аналитический центр) совместно с АО «Российский экспортный центр» в рамках проекта «Аналитический конъюнктурный центр» и в целях мониторинга условий для ведения экспортной деятельности в России и оценки существующих барьеров в ноябре 2017 года провел опрос экспортеров. В опросе приняли участие около 1300 компаний, в том числе:

- производители, экспортирующие свою продукцию (72%);
- торговые компании, экспортирующие товары других производителей (21%);
- консалтинговые и транспортные компании (7%).

Опрос проводился методом личных, телефонных и онлайн-интервью.

Опрошенные экспортеры представляли 50 регионов России. Значительная доля респондентов приходится на центральную часть России: Московскую (7%), Белгородскую (6%), Воронежскую (4%), Нижегородскую (4%) и Владимирскую (3%) области, а также на Ставропольский край (3%).

Большинство экспортных компаний имеют значительный опыт экспортной деятельности:

- занимаются экспортной деятельностью в течение двух лет или имеют многочисленные экспортные поставки 78% опрошенных компаний;
- занимаются экспортной деятельностью 1-2 года или имеют несколько поставок 14% компаний;
- 7% опрошенных представляют начинающих экспортеров — экспортируют продукцию менее года или имеют только одну поставку.

Принявшие участие в опросе компании экспортируют свою продукцию преимущественно в СНГ: Казахстан — 16%, Беларусь — 11%, Украина — 6%. Страны дальнего зарубежья занимают меньшую долю в поставках: Китай — 6%, Германия — 4%.

Основная часть компаний (30,7%), принявших участие в опросе, принадлежит к отрасли машиностроения. Это преимущественно производители:

- электрооборудования (трансформаторы, электродвигатели);
- оборудования для пищевой промышленности (хлебопекарное и кондитерское, оборудование для мельниц, элеваторов и комбикормовых заводов, переработки зерновых и пр.);
- оборудования для добывающих отраслей промышленности (горно-шахтное, буровое);
- противопожарного оборудования;
- оборудования для атомной энергетики: установки для термоядерного синтеза;
- автомобилей и железнодорожной техники, а также запасных частей к ним.

Из продуктов питания (13,1%) преимущественно экспортируют:

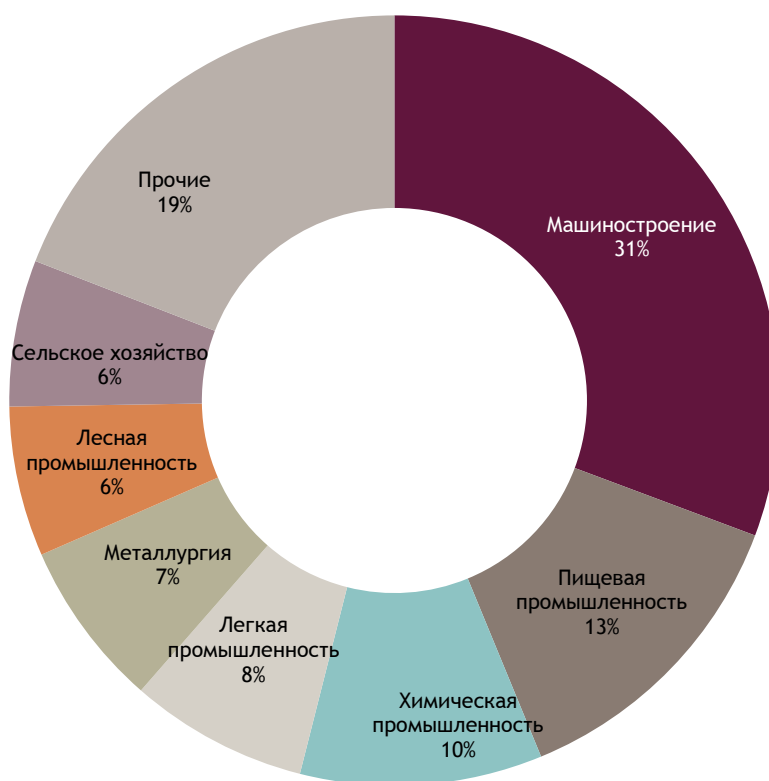
- кондитерские изделия, включая мороженое;
- замороженную рыбу и филе;
- молоко и молочные продукты;
- муку;
- мясо и субпродукты.

Из продукции химической промышленности (7,5%) поставляют на внешние рынки преимущественно:

- лакокрасочную продукцию;
- бытовую химию;
- упаковочные материалы;
- полимеры и продукцию из них;
- растворители и реагенты;
- медицинские препараты.

График 1

ОТРАСЛЕВАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ КОМПАНИЙ-ЭКСПОРТЕРОВ



Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

Таким образом, выборка охватывает преимущественно экспортеров несырьевого неэнергетического экспорта¹.

¹ По данным РЭЦ в общей стоимости несырьевого неэнергетического экспорта:

- 27% — металлопродукция;
- 22% — продукция машиностроения;
- 18% — химические товары;
- 15% — продовольствие;
- 8% — лесобумажные товары;
- 6% — драгоценные камни и металлы;
- 4% — прочие товары.

Изменение условий ведения экспортной деятельности за последний год

Совокупные оценки изменения условий ведения экспортной деятельности

- 22% респондентов считают, что условия ведения экспортной деятельности в России улучшились; самые значимые улучшения экспортеры отмечают во внедрении электронного документооборота.
- Наибольшее влияние на оценку условий ведения экспортной деятельности оказывают процедуры помещения товаров под таможенную процедуру экспорта, согласно статистическому анализу.
- Наиболее негативные оценки связаны с ростом железнодорожных тарифов и тарифов автоперевозчиков (об ухудшении говорят 37% респондентов).

Согласно результатам опроса, 22% респондентов считают, что условия ведения экспортной деятельности в 2017 году в России в целом улучшились, преобладающее большинство (64%) считает, что ситуация не изменилась, а 14% отмечают, что условия ухудшились. «Индекс изменений», рассчитываемый как разница между долей респондентов, считающих, что ситуация улучшилась, и долей респондентов, считающих, что ситуация ухудшилась, составил +8%.

По оценкам экспортеров, наиболее заметные улучшения наблюдаются в применении электронного документооборота при экспортных процедурах: 31% отмечают, что ситуация улучшилась, 3% респондентов отмечают ухудшение. Положительная динамика в восприятии экспортеров вероятно связана с упрощением процедуры предоставления реестров деклараций и товаросопроводительных документов в электронном виде для ФТС и ФНС России. Электронное декларирование получит дальнейшее развитие: с 1 января 2018 г. в рамках вступления в силу Таможенного кодекса ЕАЭС отменяется необходимость подачи вместе с таможенной декларацией документов, на основании которых она заполнена, — приоритет будет отдаваться электронному декларированию. Также кодексом предусмотрено применение технологий автоматической регистрации деклараций на товары и автоматического выпуска товаров. Предусмотрено сокращение сроков выпуска всех товаров до 4 часов и использование механизма «единого окна» (т. е. однократного предоставления контролирующим органам документов при совершении таможенных операций), в чем особенно заинтересованы компании, товары которых пересекают границу в морских портах. Кроме того, предусмотрено представление предварительной информации о прибытии товаров в виде электронного документа.

В результате Россия в рейтинге Doing business за 2017 год по показателю «Международная торговля» поднялась на 40 пунктов до 100-го места, чему способствовали:

- сокращение количества предоставляемых документов,
- снижение расходов, необходимых для каждой экспортной или импортной операции,
- внедрение системы электронного документооборота,
- снижение количества проверок.

Таблица 1

ИЗМЕНЕНИЕ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД

Описание показателя	Улучшились	Не изменились	Ухудшились	Затрудняюсь ответить	Индекс изменений*
Условия для ведения экспортной деятельности в России в целом	22%	56%	14%	8%	8%
Использование электронного документооборота в экспортных процедурах	31%	40%	3%	26%	27%
Условия осуществления экспортной электронной торговли, с использованием почтовых сервисов и экспресс-перевозчиков	13%	25%	3%	59%	10%
Помещение товаров под таможенную процедуру экспорта	18%	56%	5%	21%	13%
Уровень используемой для экспортных поставок логистической инфраструктуры на территории России	18%	44%	6%	32%	12%
Достаточность складской инфраструктуры за рубежом	9%	29%	2%	59%	7%
Скорость прохождения процедур в автомобильных пунктах пропуска	12%	42%	7%	39%	5%
Получение разрешительных документов для соблюдения требований экспортного контроля	14%	52%	8%	26%	5%
Скорость прохождения процедур в воздушных пунктах пропуска	6%	19%	2%	72%	4%
Скорость прохождения процедур в морских пунктах пропуска	4%	20%	3%	72%	1%
Процедуры, связанные с валютным контролем	12%	55%	13%	19%	-1%
Скорость прохождения процедур в железнодорожных пунктах пропуска	6%	26%	4%	62%	2%
Включение в реестр экспортеров ИС «Цербер» и получение разрешительных документов Россельхознадзора	7%	24%	7%	61%	0%
Достаточность контейнерного парка и другого специального транспортного оборудования	7%	31%	9%	53%	-2%
Процедуры и сроки, связанные с подтверждением обоснованности применения налоговой ставки 0% НДС при экспорте	8%	49%	13%	30%	-5%
Транспортные процедуры ОАО «РЖД» (оформление необходимых документов, сроки доставки и др.)	6%	26%	11%	56%	-5%
Уровень тарифов на услуги в морских портах, включая фрахтование судов	4%	17%	11%	68%	-7%
Уровень железнодорожных тарифов и тарифов автоперевозчиков	5%	28%	37%	29%	-32%

* Разница между долей респондентов, считающих, что ситуация улучшилась, и долей респондентов, считающих, что ситуация ухудшилась.

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

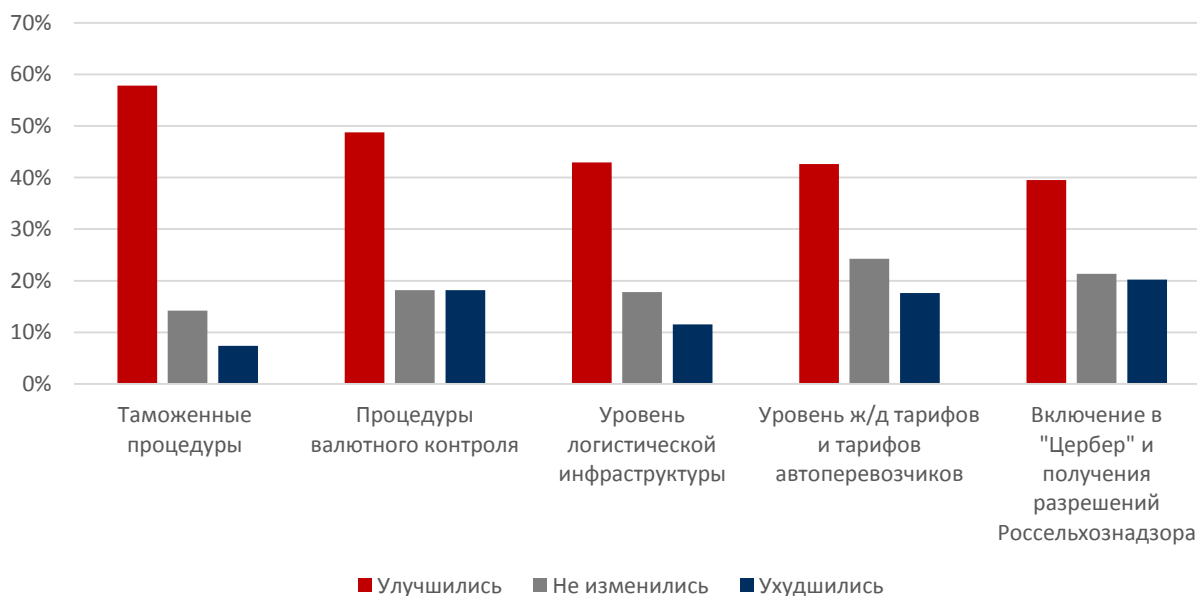
Статистический анализ показал, что наибольшее влияние на общую оценку условий ведения экспортной деятельности в России оказывают:

- 1) процедуры помещения товаров под таможенную процедуру экспорта;
- 2) процедуры, связанные с валютным контролем;
- 3) уровень используемой для экспортных поставок логистической инфраструктуры на территории России;
- 4) уровень железнодорожных тарифов и тарифов автоперевозчиков;
- 5) включение в реестр экспортеров ИС «Цербер» и получение разрешительных документов Россельхознадзора.

Иными словами, именно к этим факторам экспортеры наиболее чувствительны. Таким образом, положительные изменения этих факторов в первую очередь отразятся на общей оценке ситуации экспортерами.

График 2

ДОЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ, СЧИТАЮЩИХ, ЧТО ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД УЛУЧШИЛИСЬ, В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОЦЕНКИ КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ



В процессе помещения товаров под таможенную процедуру экспорта видят улучшение 13% респондентов. Улучшения могут быть обусловлены развитием:

- системы электронного декларирования, значительно сокращающей сроки прохождения процедур и затрат времени сотрудников;
- автоматизации процессов таможенного администрирования ФТС (автоматическая регистрация и выпуск товаров).

Изменение валютного контроля экспортеры оценивают преимущественно отрицательно (13% компаний видят ухудшения, улучшение — 12%). Низкая оценка обусловлена жесткостью валютного регулирования и валютного контроля в России, в частности строгих требований возврата валютной выручки, строгого соблюдения сроков ее получения и значительных штрафов

за минимальные нарушения. По состоянию на 18 января 2018 г. Банк России рассматривал предложения Минфина России о либерализации валютного контроля, однако, согласно заявлению заместителя директора департамента денежно-кредитной политики Банка России Андрея Липина, ведомство не готово пойти на полную отмену регулирования.

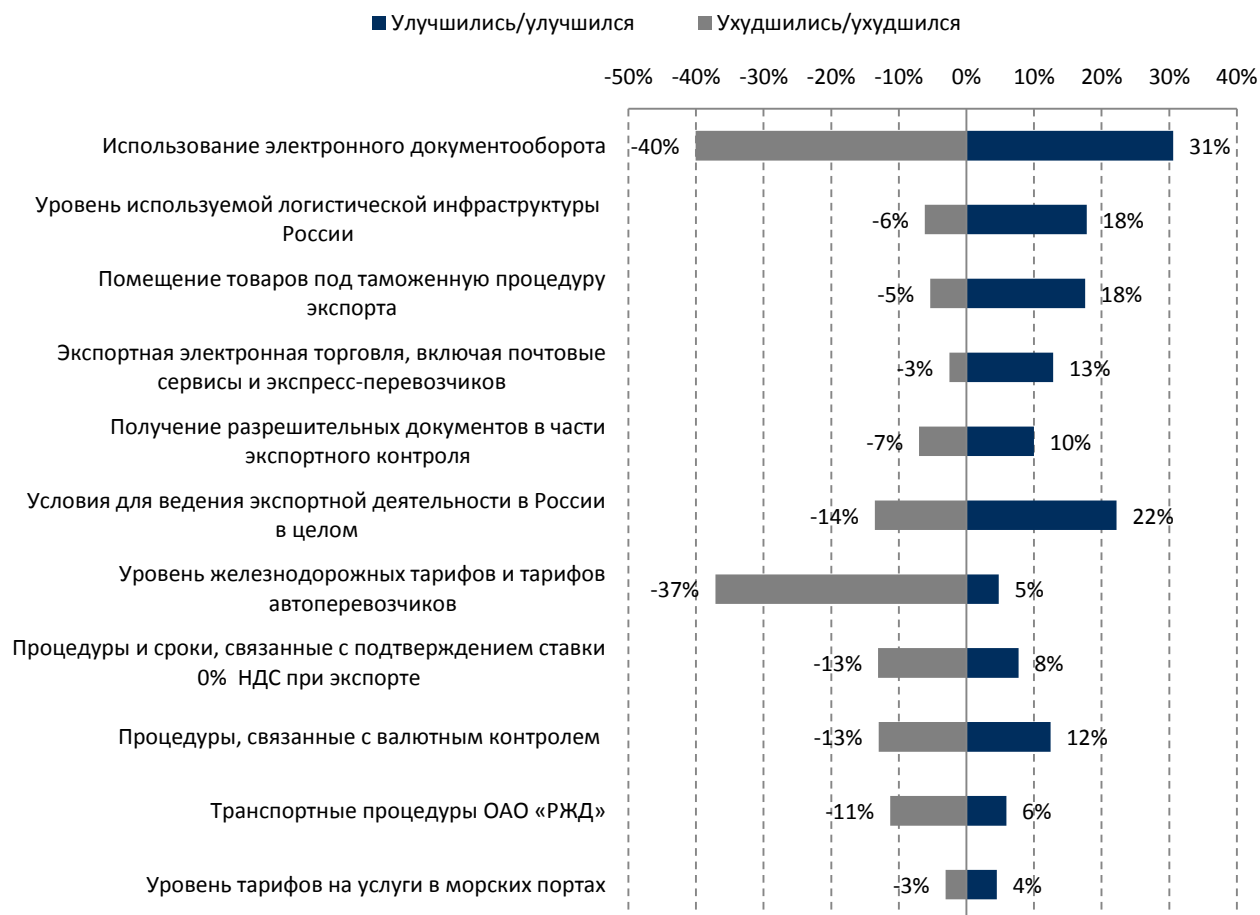
Об улучшении условий осуществления экспортной электронной торговли с использованием почтовых сервисов и экспресс-перевозчиков говорят 13% опрошенных, что может быть обусловлено запуском партнерской программы DHL и РЭЦ в сфере поддержки электронной коммерции. Программа сотрудничества предполагает специальные условия доставки грузов для клиентов РЭЦ, а также информационную поддержку и интеграцию экспертов DHL Express в обучающие программы для российских экспортеров, что должно помочь сократить стоимость и время доставки экспортной продукции до покупателя. В рамках проекта предприниматели, ориентированные на зарубежные рынки, смогут получить информационную поддержку: консультации по вопросам таможенного декларирования, аналитические материалы по международной электронной коммерции. Также с 2018 года международные формы сопроводительных документов почтовых отправок будут приниматься для возврата НДС.

Определенные улучшения наблюдаются в уровне используемой для экспортных поставок логистической инфраструктуры (18% респондентов отмечают улучшение против 6%, считающих, что ситуация ухудшилась) и помещении товара под таможенную процедуру экспорта (18% и 5% соответственно).

Наиболее негативные изменения в условиях для экспортеров связаны с ростом железнодорожных тарифов и тарифов автоперевозчиков: ухудшение условий фиксируют 37% опрошенных, только 5% считают, что условия улучшились, а 57% указывают на то, что условия не изменились, или затрудняются ответить. Увеличение расходов на железнодорожные перевозки отчасти связано с ростом ставки аренды железнодорожного подвижного состава: ставки аренды вагонов за последний год выросли практически в два раза (с 717 до 1400 рублей в сутки за полувагон) из-за дефицита подвижного состава, вызванного ограничением продления срока службы вагонов.

Об ухудшении процедур и сроков, связанных с подтверждением обоснованности применения налоговой ставки 0% НДС при экспорте, говорят 13% респондентов; при этом заметили улучшение 8%, а 79% говорят о том, что условия не изменились, или затрудняются ответить. Проблемы с возмещением НДС обусловлены в том числе необходимостью получения от покупателя из другой страны на территории ЕАЭС документов, подтверждающих уплату косвенных налогов в стране-импортере, что увеличивает риск непредставления документов или их потери. В целом основные проблемы при налоговом администрировании связаны с отсутствием электронного документооборота и еще не завершенным процессом интеграции баз данных ФТС и ФНС России, а также с отсутствием эффективной системы межведомственного взаимодействия. Сложности возникают также в связи с необходимостью представлять документы для подтверждения ставки НДС 0% на бумажных носителях по запросу налоговых органов в рамках камеральных налоговых проверок. Ключевой проблемой экспортеры называют затягивание процесса возмещения НДС до 6-9 месяцев, что фактически изымает эти средства из оборота предпринимателей.

График 3

ИЗМЕНЕНИЕ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

Ухудшение ситуации, связанной с уровнем тарифов на услуги в морских портах, включая фрахтование судов, произошло по мнению 10% экспортеров, а улучшение отметили только 2% респондентов. За период с ноября 2016 г. по ноябрь 2017 г. ставки фрахта выросли примерно на 20% (изменение стоимости доставки 10 тыс. тонн угля из Новороссийска в Турцию) в результате повышения цен на судовое топливо. ФАС России требует перевода ставок тарифов на услуги стивидоров в рубли, чтобы избежать валютных рисков для экспортеров. На данный момент продолжаются судебные разбирательства ФАС России с рядом крупных морских портов.

Оценка изменений условий ведения экспортной деятельности для производственных и посреднических компаний

- Производственные компании оценивают общие условия ведения экспортной деятельности более позитивно.

Компании-производители более позитивно оценивают улучшение условий ведения экспортной деятельности в России в целом: 24% против 16% для торговых компаний. Основные различия

между оценкой производственных и торговых компаний возникают в отношении валютного контроля (21% представителей торговых и только 10% производственных компаний считают, что за прошедший год условия ухудшились) и логистической инфраструктуры (улучшение отмечают 15% торговых и 19% представителей производственных компаний). Кроме того, 23% представителей торговых компаний и только 10% представителей производственных компаний считают, что за последний год процедура возмещения НДС стала сложнее.

Таблица 4

ИЗМЕНЕНИЕ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД ПО ОЦЕНКАМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ

	Улучшились		Ухудшились		Индекс изменений*	
	Производители	Торговые компании	Производители	Торговые компании	Производители	Торговые компании
Условия для ведения экспортной деятельности в России в целом	24%	16%	12%	21%	12%	-5%
Процедуры, связанные с валютным контролем	13%	13%	10%	21%	3%	-8%
Процедуры и сроки, связанные с подтверждением обоснованности применения налоговой ставки 0% НДС при экспорте	8%	7%	10%	23%	-2%	-15%
Получение разрешительных документов для соблюдения требований экспортного контроля	14%	11%	7%	11%	7%	0%

* Разница между долей респондентов, считающих, что ситуация улучшилась, и долей респондентов, считающих, что ситуация ухудшилась.

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

Оценка изменения условий ведения экспортной деятельности в отраслевом разрезе

- Компании пищевой и легкой промышленности более позитивно оценивают общие условия ведения экспортной деятельности.
- Наиболее негативные оценки экспортных процедур — в металлургической промышленности.

Наиболее позитивно оценивают изменения общих условий ведения экспортной деятельности компании пищевой и легкой промышленности. Большинство экспортеров отмечают улучшение в использовании электронного документооборота, а также скорости прохождения процедур в морских пунктах пропуска.

Наибольшая доля отмеченных экспортерами ухудшений положения связана с логистикой:

- ухудшение уровней тарифов видят 34% компаний пищевой промышленности и 31% — легкой промышленности, 29% — машиностроительных предприятий;
- предприятия легкой промышленности отмечают ухудшение уровней тарифов в морских портах (71%);
- ухудшение транспортных процедур ОАО «РЖД» видят 13% компаний пищевой промышленности.

Таблица 5

ОЦЕНКА УЛУЧШЕНИЯ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД В ОТРАСЛЕВОМ РАЗРЕЗЕ

Описание показателя	Машино-строение	Пищевая промышленность	Химическая промышленность	Легкая промышленность	Металлургия	Прочие отрасли (среднее)
Условия для ведения экспортной деятельности в России в целом	24%	30%	22%	25%	12%	23%
Помещение товаров под таможенную процедуру экспорта	18%	25%	16%	18%	16%	11%
Процедуры, связанные с валютным контролем	12%	16%	12%	18%	11%	6%
Использование электронного документооборота в экспортных процедурах	34%	36%	32%	23%	34%	27%

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

Согласно ответам на открытые вопросы, компании пищевой промышленности преимущественно недовольны длительностью логистических и таможенных процедур. Компании, занимающиеся выловом рыбы, заявляют о сложностях с получением сертификатов на улов водных биоресурсов для экспортеров: процедура слишком длительна (до 1 месяца) и требует сбора большого комплекта документов, а также о необходимости отправки рыбы на лабораторное исследование биотоксинов в Москву (из Мурманска). Многие компании заявляют об отсутствии необходимого количества вагонов для вывоза продукции и высоком уровне железнодорожных тарифов. Сложность получения западных сертификатов качества, например FDA, также вызывает ряд затруднений. Некоторые компании сталкивались с неактуальной информацией на сайте Россельхознадзора, что существенно замедляло процедуры экспорта.

Машиностроительные предприятия преимущественно недовольны значительным объемом предоставляемых для экспорта документов, а также возможными затруднениями предоставления электронных документов для ФНС. Необходимость получения иностранных сертификатов качества также создает препятствия для многих экспортеров машиностроительной продукции. При этом об отсутствии проблем преимущественно говорят компании со значительным опытом экспортной деятельности, а также поставляющие свою продукцию в рамках Таможенного союза.

В 2017 году в качестве меры сокращения логистических расходов экспортеров в рамках отраслевых стратегий развития экспорта продукции транспортного железнодорожного и сельскохозяйственного машиностроения, а также авиационной и автомобильной промышленности были запущены программы субсидирования транспортных расходов. Предполагается выделение государственных субсидий на компенсацию части затрат на транспортировку продукции указанных отраслей. Объем субсидий на 2017 год запланирован на уровне 0,7 млрд рублей, а к 2025 году объем выделяемых средств увеличится в 2,7 раза до 1,9 млрд рублей.

Оценка изменений условий ведения экспортной деятельности в зависимости от опыта ведения внешнеторговых операций

- Компании с большим опытом экспортной деятельности более позитивно оценивают изменения в системе электронного документооборота и получении разрешительных документов.

Значимых различий в общей оценке экспортной среды между компаниями с большим опытом экспортной деятельности и начинающими экспортерами в ходе опроса не выявлено (улучшение

условий фиксируют 22% и 21% респондентов соответственно). Однако «опытные» экспортеры чаще отмечают положительные изменения в отдельных аспектах:

- в части электронного документооборота улучшение отметили 33% «опытных» экспортеров и только 22% «новичков»,
- в части получения разрешительных документов для соблюдения требований экспортного контроля — 15% и 9% соответственно.

Компании с небольшим опытом экспортной деятельности преимущественно недовольны скоростью прохождения таможенных и логистических процедур. Наибольшее недовольство компаний, занимающихся внешнеэкономической деятельностью менее двух лет, связано со значительным объемом требуемых документов, дополнительными требованиями для экспорта машиностроительной продукции, отсутствием возможности подачи ряда документов в электронном виде. Об отсутствии проблем заявляют компании, работающие со странами Таможенного союза.

Кроме того, экспортеры-«новички» говорят о сложностях поиска партнеров за рубежом и о высокой стоимости участия в зарубежных выставках. Компании недовольны ужесточением требований Россельхознадзора и неактуальной информацией, представленной на сайте организации. Также у компаний возникают проблемы в работе с Роспатентом: сложно получить лицензию непосредственно в организации, а с патентными доверенными работать проще, но значительно дороже (по оценке экспортеров, стоимость получения лицензии увеличивается вдвое). Многие экспортеры считают неоправданно высокими штрафы за незначительные нарушения таможенных процедур.

Таблица 6

ОЦЕНКА УЛУЧШЕНИЯ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОПЫТА ВЕДЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Описание показателя	Опыт экспорта до двух лет	Опыт экспорта свыше двух лет (или многочисленные поставки)
Условия для ведения экспортной деятельности в России в целом	21%	22%
Помещение товаров под таможенную процедуру экспорта	16%	18%
Использование электронного документооборота в экспортных процедурах	22%	33%
Получение разрешительных документов для соблюдения требований экспортного контроля	9%	15%

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

Основные проблемы экспортеров

Длительные сроки прохождения таможенных процедур.

Многие компании негативно оценивают уровень компетенций сотрудников таможни, являющийся, по их мнению, основной причиной увеличения сроков. Кроме того, требование предоставления документов на бумажных носителях тоже увеличивает сроки прохождения процедур. Экспортеры фиксируют факты запроса дополнительных документов непосредственно на таможне и необходимость неоднократно подтверждать код товара. Среди компаний, заявивших о задержках на таможне, улучшения в работе таможни видят только 4%, а общие улучшения экспортной деятельности отметили только 8% респондентов.

Дефицит вагонов

Некоторые экспортеры в качестве проблемы назвали нехватку вагонов для вывоза зерновых, муки, пиломатериалов, а также о задержках при предоставлении вагонов. Острый характер проблемы связан с особенностями рынка предоставления грузовых вагонов в 2016-2017 годах: из-за введенного в начале 2016 года запрета продления срока службы грузовых вагонов и последовавшего всплеска списания старых вагонов (в 2016 году было списано на 48% больше полувагонов в годовом выражении) усилился дефицит подвижного состава на отдельных направлениях в сезон высокой погрузки (конец лета — начало осени). По мере выхода на сети новых грузовых вагонов (объем производства грузовых в 2017 году вырос на 49,1%) вопрос должен потерять актуальность.

Низкая осведомленность о механизмах государственной поддержки экспорта

Компании нуждаются в информации о внешних рынках, в том числе о законодательных барьерах, сертификации и лицензировании в целевых странах и прочих мерах. Например, в рамках отраслевых стратегий развития экспорта (для железнодорожного, сельскохозяйственного, авиационного и автомобильного машиностроения), а также в качестве мер поддержки внешней торговли, предоставляемых АО «РЭЦ», предприятиям предлагаются субсидии на компенсацию части затрат на участие в выставочно-ярморочной деятельности. Практически все респонденты, заявившие о данной проблеме, считают, что условия ведения экспортной деятельности в России не изменились или ухудшились.

Сложности с процедурой подтверждения 0% ставки НДС при экспорте

Значительное количество экспортеров недовольно сроками возмещения налога (некоторые экспортеры говорят о 6 месяцах) и высокими затратами (временем сотрудников). Компании вынуждены предоставлять идентичные документы для ФТС и ФНС России. Экспортерам не всегда предоставляют возможность подачи документов в электронном виде. По оценкам экспортеров, возврат НДС может занимать до 5-9 месяцев, а издержки могут составлять до 2 млн рублей, что может уменьшать оборотные средства компании и влиять на объем производства. Лишь немногие компании, отметившие наличие проблемы с процедурой возврата НДС, видят улучшение условий ведения экспортной деятельности.

Оценка издержек компаний в 2017 году на оформление документов для осуществления экспортной деятельности

- Затраты экспортеров преимущественно связаны с оформлением документов для прохождения таможенных процедур.

Оценка финансовых и трудовых затрат на сопровождение экспортной деятельности большинством экспортеров не приводится — только 20% компаний смогли оценить величину понесенных издержек в 2017 году.

Основные затраты экспортеров в денежном и временном выражении приходятся на оформление документов для прохождения таможенных процедур: по оценкам представителей производственных компаний, в 2017 году на оформление таможенных документов в среднем было потрачено 45 тыс. рублей (от 10 тыс. рублей для Новосибирска до 400 тыс. рублей для Курской области) и 85 рабочих часов (человеко-часов). Тем не менее, учитывая распространение электронного документооборота, в том числе введение приоритета электронных документов Таможенным кодексом ЕАЭС с 1 января 2018 г., размер затрат, вероятно, будет уменьшаться.

Затраты на получение лицензий ФСТЭК требуют у экспортеров в среднем 40 тыс. рублей (до 200 тыс. рублей в год для Челябинской области) и 55 рабочих часов.

Сертификаты страны происхождения товара требуют значительных материальных ресурсов, но при этом менее затратны с точки зрения временных ресурсов (в связи с привлечением посредников). Снизить издержки может помочь взаимное признание сертификатов соответствия, а также более широкое мировое признание российских сертификатов. Сократить издержки на получение сертификатов помогают и субсидии АО «РЭЦ» в рамках мероприятий по поддержке несырьевого экспорта.

Таблица 7

ОЦЕНКА ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА ОФОРМЛЕНИЕ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

	Наименование документа	В денежном выражении(тыс. рублей)*	Затраченное время сотрудников (человеко-часов)
1	Документы для целей таможенного оформления экспорта	45	85
2	Комплект документов для подтверждения обоснованности применения налоговой ставки 0% по НДС при экспорте	30	90
3	Документы, подтверждающие поступление валютной выручки на счет уполномоченного банка	15	20
4	Оформление товаросопроводительных документов на транспортировку грузов, в том числе:		
4.1	Авиатранспортом	25	14
4.2	Железнодорожным транспортом	20	20
4.3	Автотранспортом	30	20

	Наименование документа	В денежном выражении(тыс. рублей)*	Затраченное время сотрудников (человеко-часов)
4.4	Морским транспортом	15	20
4.5	Мультимодальные перевозки	20	10
5	ФСТЭК и ФСВТС, в том числе:		
5.1	Лицензии	40	55
5.2	Разрешения	25	50
5.3	Заключения	15	45
6	Минпромторг России:		
6.1	Экспортная лицензия	30	50
6.2	Разрешение на экспорт	20	25
7	Ветеринарные и карантинные разрешения	30	25
8	Сертификаты страны происхождения товара	50	35
9	Сертификаты свободной продажи	10	30
10	Другие виды документов	30	110

Источник: Аналитический центр по данным опросов экспортеров

ac.gov.ru
exportcenter.ru
ftac.ru

Москва, Краснопресненская наб., 12
+7 (495) 937-47-47

совместный проект*



АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР
ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

АНАЛИТИЧЕСКИЙ
ЦЕНТР
ПО ВНЕШНЕЙ
ТОРГОВЛЕ
Минпромторг России

*Аналитический конъюнктурный центр (АКЦ) – единый центр компетенций в области анализа российского несырьевого экспорта и перспектив его роста и диверсификации. Основная цель его создания – информационно-аналитическая поддержка экспортеров и содействие росту объемов несырьевого неэнергетического экспорта. Для компаний это источник актуальной и достоверной информации о мировых рынках и рынках отдельных стран, перспективах и барьерах выхода на них. Для государства – центр анализа и прогнозирования развития российской внешней торговли и разработки рекомендаций по снижению торговых барьеров. АКЦ создан в рамках приоритетного проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» и в настоящее время объединяет аналитиков нескольких организаций